



## **AREA MANAGER nel Settore Vendite**

È responsabile delle attività di vendita diretta o indiretta nella zona di sua competenza.

Persegue gli obiettivi commerciali dell'azienda nella zona di competenza assegnatagli, controllando il progressivo andamento delle vendite e cura in prima persona le relazioni con i clienti della propria zona.

Riporta direttamente al Direttore.

In accordo con tale funzione, può partecipare alla definizione di politiche coerenti allo sviluppo degli obiettivi del sales plan da raggiungere nell'area assegnatagli.

### **IL CANDIDATO IDEALE**

Possiede Diploma di Scuola Superiore o Laurea.

Ha un'età compresa fra i 25 ed i 40 anni.

E' in grado di sostenere conversazioni e svolgere una relazione per iscritto in Lingua Inglese e/o Francese.

Fondamentale è aver maturato una consolidata esperienza nella vendita specificatamente nel mercato di riferimento; nell'eventualità di esperienza nei mercati affini o complementari il candidato sarà appositamente formato.

All'area manager sono richieste dinamicità, capacità negoziali, relazionali, organizzative e spiccato orientamento ai risultati. Sono indispensabili la disponibilità ad effettuare frequenti spostamenti e la flessibilità oraria.

Completa il profilo la conoscenza dei principali strumenti informatici.

### **GLI INTERESSATI DI AMBO SESSO**

Sono invitati a trasmettere il proprio CV esclusivamente in formato elettronico a [luigi.bertot@scppool.com](mailto:luigi.bertot@scppool.com), autorizzando espressamente al trattamento dei dati personali (D.lgs.196/3) ai fini della presente ricerca.

**Per informazioni ed approfondimenti: +39 0125/236 270**